

Verkaufsleiter / Regionalmanager Nonfood (m/w/d) Großraum Berlin

Ein Discounter mit Herz und mit Stolz auf die Unternehmenswerte und das respektvolle Miteinander. Eines der schnell wachsenden Handelsunternehmen Europas mit mehr als 2000 Filialen in acht Ländern. Und es werden ständig mehr!

Sortimente: Haushaltswaren, Glas, Porzellan, Geschenkartikel, Bürobedarf, Spielwaren, Saison, Dekoration, Heimwerken, Autozubehör, Textil, Kosmetik, Wasch- und Putzmittel, Süßwaren auf Verkaufsflächen von 800 bis 1.500m²

IHRE VERANTWORTUNG:

- In Ihrer Tätigkeit sind Sie verantwortlich für die wirtschaftliche und personelle Führung 12-15 Filialen.
- Dies beinhaltet zum einem die Umsatz- und Ergebnisverantwortung für diese Filialen als auch die Überwachung der Warenpräsentation, der Lagerverwaltung und der Filialeinrichtung.
- Des Weiteren übernehmen Sie die Analyse von Kennzahlen und Reports und leiten geeignete Maßnahmen ab.
- Sie sind eigenverantwortlich für die Personalplanung und Personalauswahl innerhalb eines gesetzten Budgets zuständig.
- Sie führen, beurteilen und motivieren Sie Ihre Mitarbeiter.
- Ebenfalls setzen Sie Vertriebskonzepte um.
- Ihre Tätigkeit wird durch den Kontakt mit den internen Abteilungen und externen Dienstleistern abgerundet.

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit mind. 3 Jahren Berufserfahrung im Einzelhandel oder vergleichbare Handelsausbildung..
- Fundierte Führungserfahrung- Sie lieben es Verantwortung zu übernehmen und begeistern zugleich Ihre Mitarbeiter.
- Unternehmerisches und kostenorientiertes Denken, welches Sie aktiv in unser Unternehmen einbringen möchten.
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Planungs- und Organisationsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen.
- Hohes Maß an Flexibilität.
- Gute MS-Office Kenntnisse.
- Gute Grundkenntnisse in Englisch.
- Reisebereitschaft sowie einen Führerschein der Klasse B.

DARAUF DÜRFEN SIE SICH FREUEN:

- Leistungsgerechte Bezahlung mit Bonusprogramm
- Unbefristeter Arbeitsvertrag | 30 Tage Urlaub
- Weihnachtsgeld
- Personalrabatt auf Ihre Einkäufe

- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Altersvorsorge
- Eine Unternehmenskultur, die ihre Werte aktiv lebt
- Die Chance, das Wachstum und den Erfolg aktiv mitzugestalten
- Eine professionelle und offene Feedback-Kultur
- flache Hierarchien und abteilungsübergreifende Einblicke
- Gute Aufstiegsmöglichkeiten in einem stark expandierendem Unternehmen

Wenn Sie an dieser Position interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihren aktuellen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise an jobs@focussearch.de
Für die erste Kontaktaufnahme reicht uns ein aussagekräftiger Lebenslauf.

Alle eingehenden Bewerbungsunterlagen werden von uns datentechnisch verarbeitet.

Bearbeitungshinweis: Wir prüfen jede Bewerbung intensiv und sorgfältig. Wenn Sie von uns nicht innerhalb von 2 Wochen keine Reaktion erhalten, entspricht Ihr bisheriger beruflicher Werdegang, leider nicht den Anforderungen unseres Kunden. Wenn Sie eine Eingangsbestätigung wünschen, fordern Sie diese bitte mit Ihrer E-Mail an.

FOCUS search GmbH

Altenberger-Dom-Str. 41
51467 Bergisch Gladbach
Telefon 022 02 / 18 68 318
Telefax 022 02 / 18 68 317
Mobil 0171 / 215 77 36
Internet: www.focussearch.de
E-Mail: jobs@focussearch.de